



CHIBAJETS FUNABASHI

FY25 _ FINANCIAL HIGHLIGHTS

千葉ジェッツふなばし 2024-25シーズン 財務ハイライト



2024-25シーズン決算概要

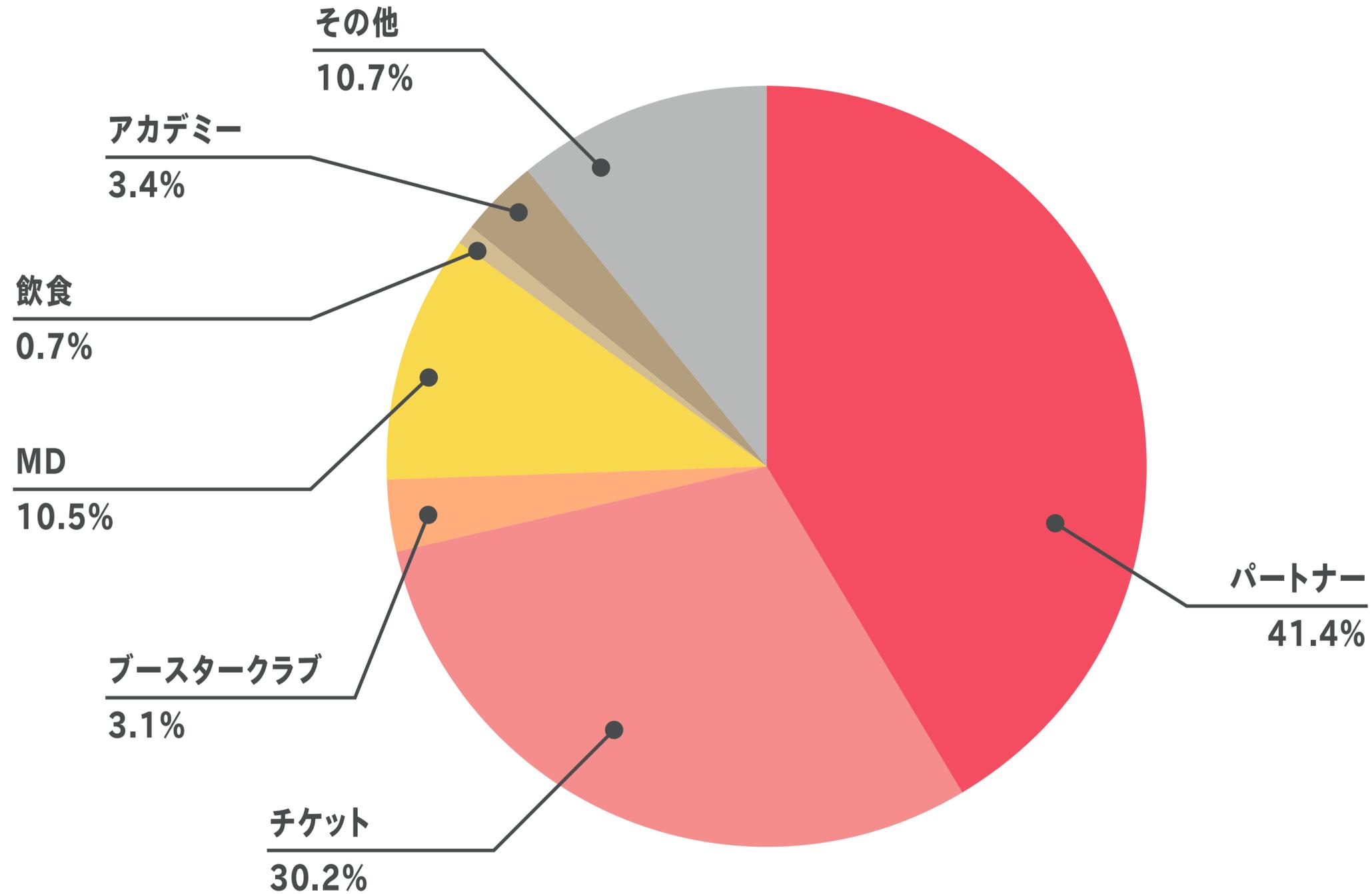
CHIBAJETS FUNABASHI
FY25 _FINANCIAL HIGHLIGHTS

項目	実績 (単位:百万円)
売上高 合計	5,172
入場料収入	1,564
スポンサー収入	2,141
物販収入	541
ユース・スクール関連収入その他収入	141
配分金	100
その他収入	684

項目	実績 (単位:百万円)
営業費用 合計	4,684
試合関連経費	1,451
トップチーム人件費	1,526
トップチーム運営経費	197
グッズ販売原価(関連経費含む)	309
ユース・スクール関連経費	122
その他	32
販売費および一般管理費	1,045

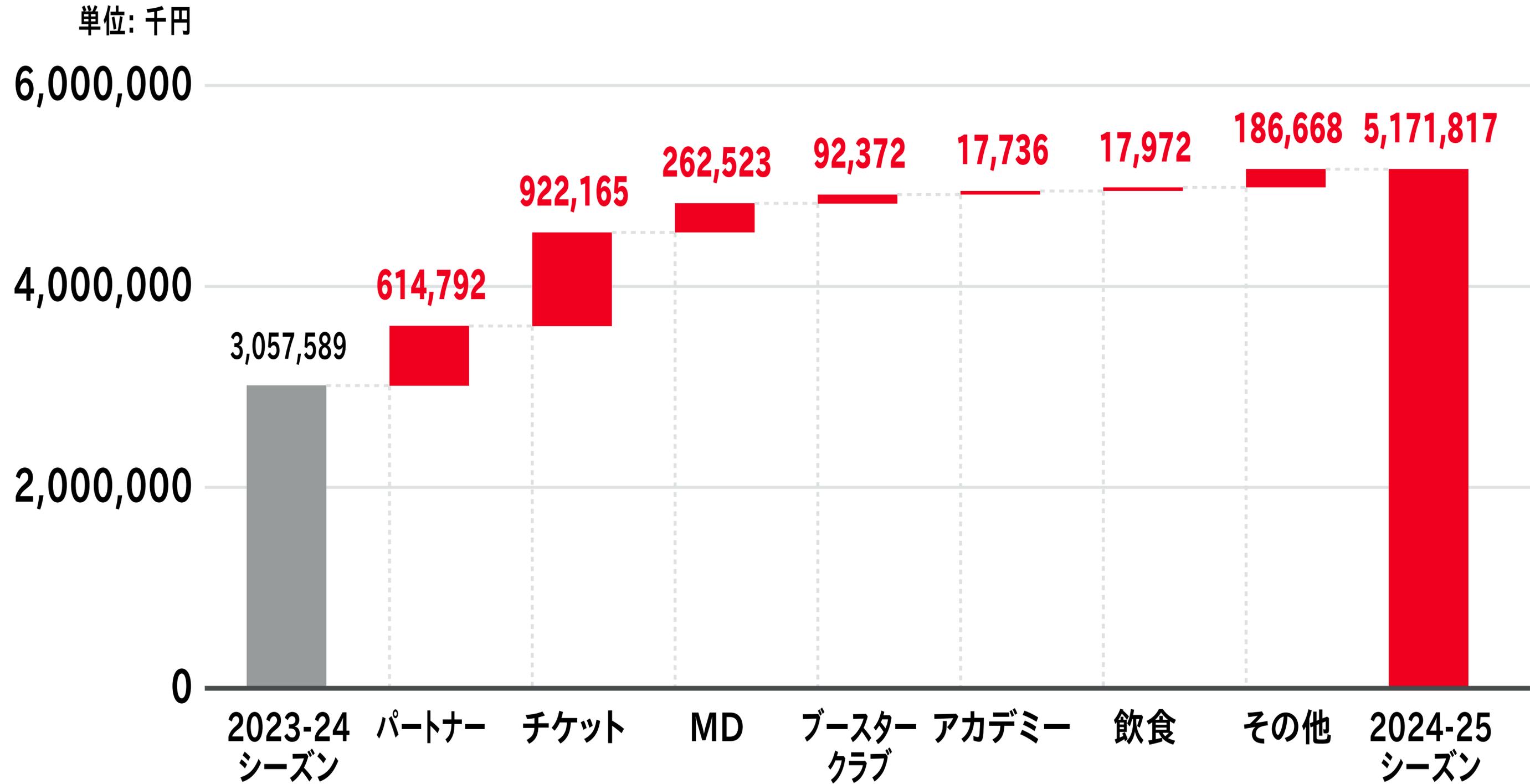
項目	実績 (単位:百万円)
営業利益	488
営業外収益	6
営業外費用	6
経常利益	488
特別利益	17
税引前当期利益	505
法人税および住民税等	89
当期純利益	416

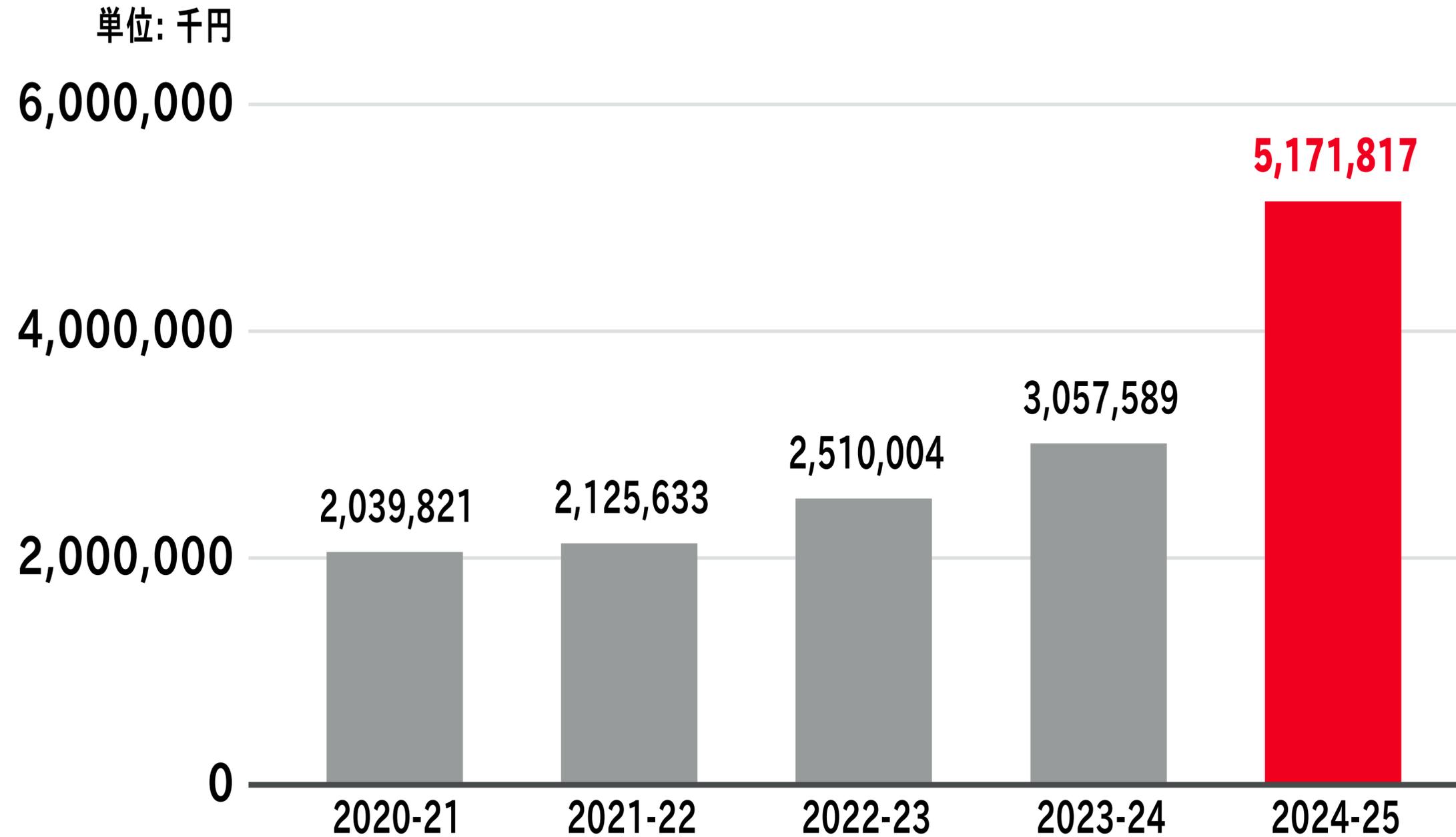
※入場料収入には決起会・プレシーズンゲーム等の公式戦以外のイベントも含む





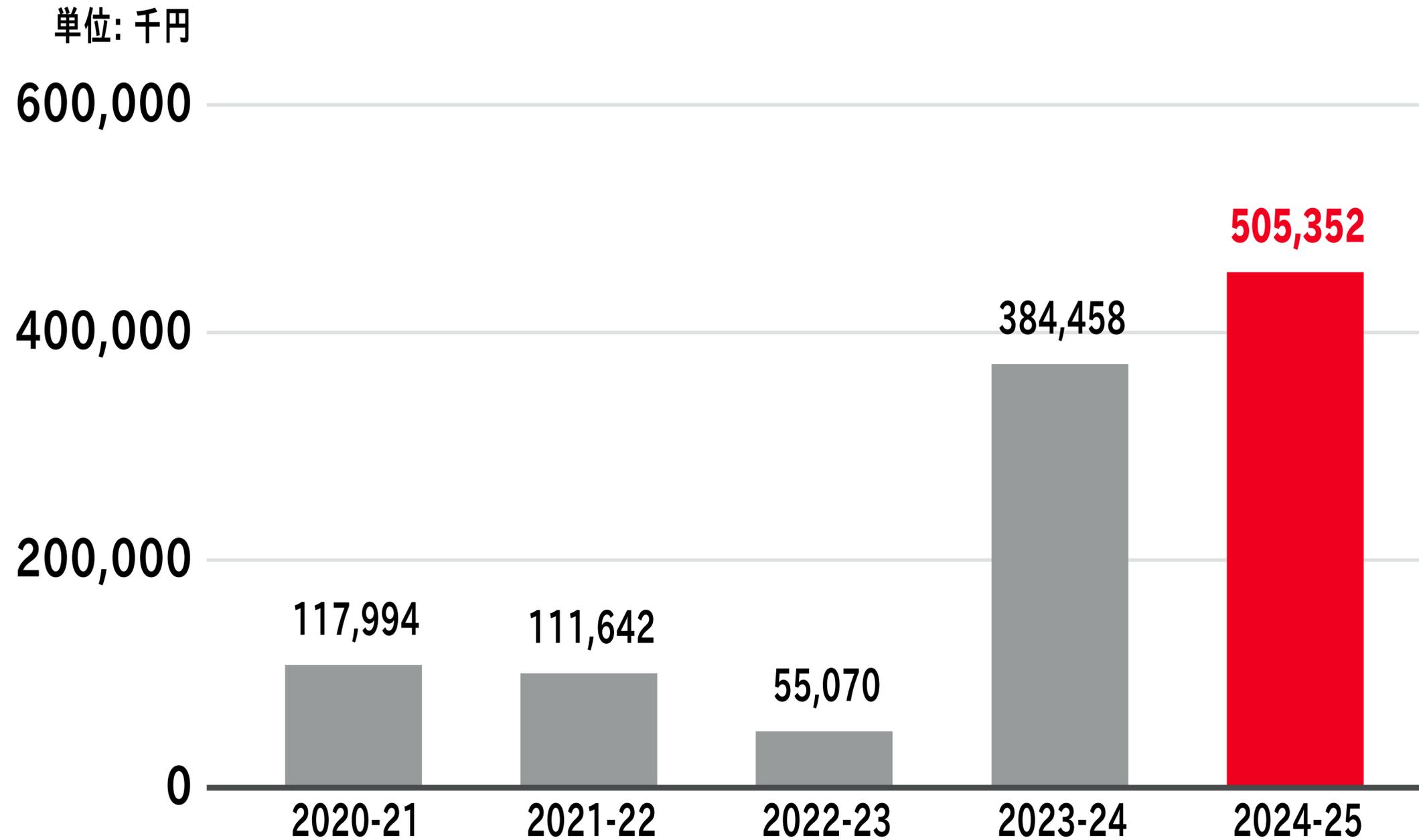
売上増減要因

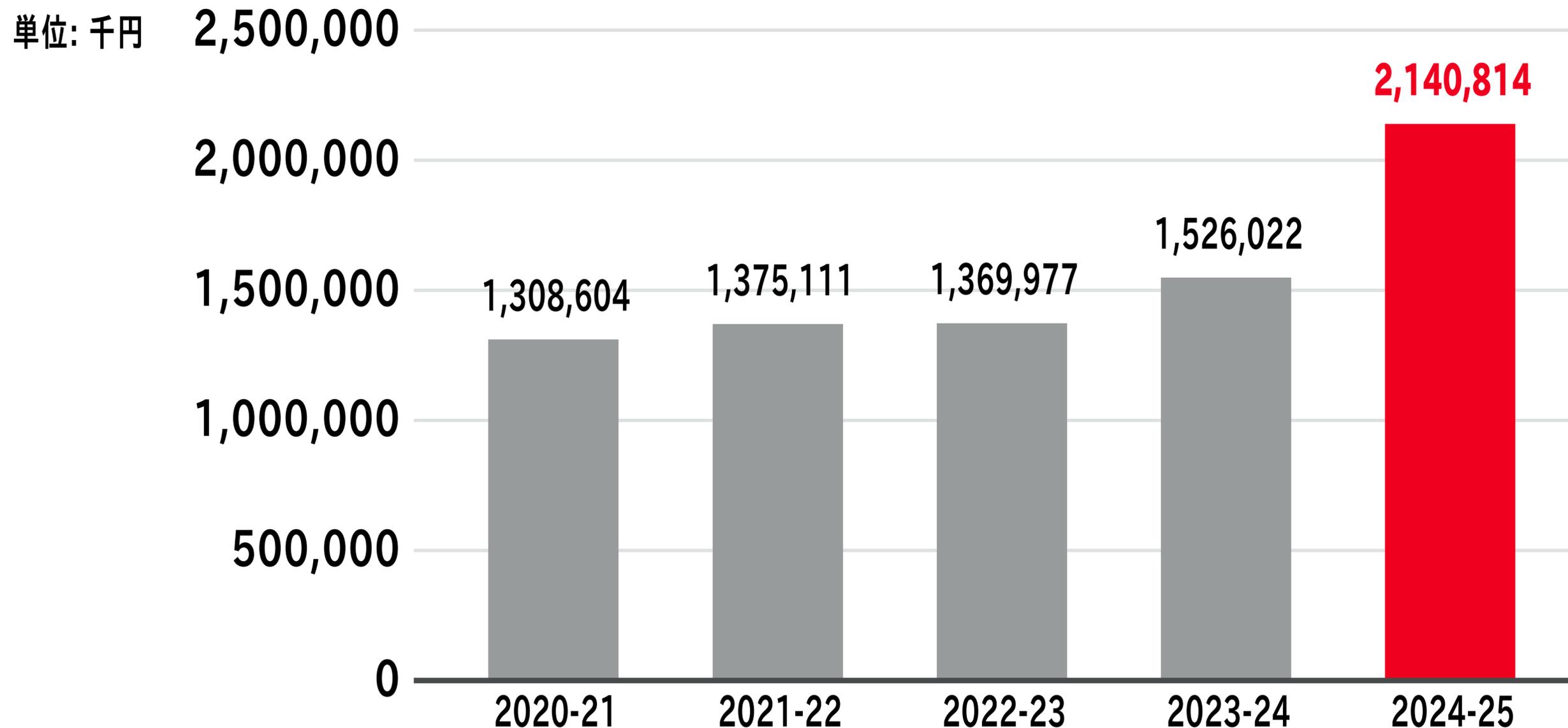






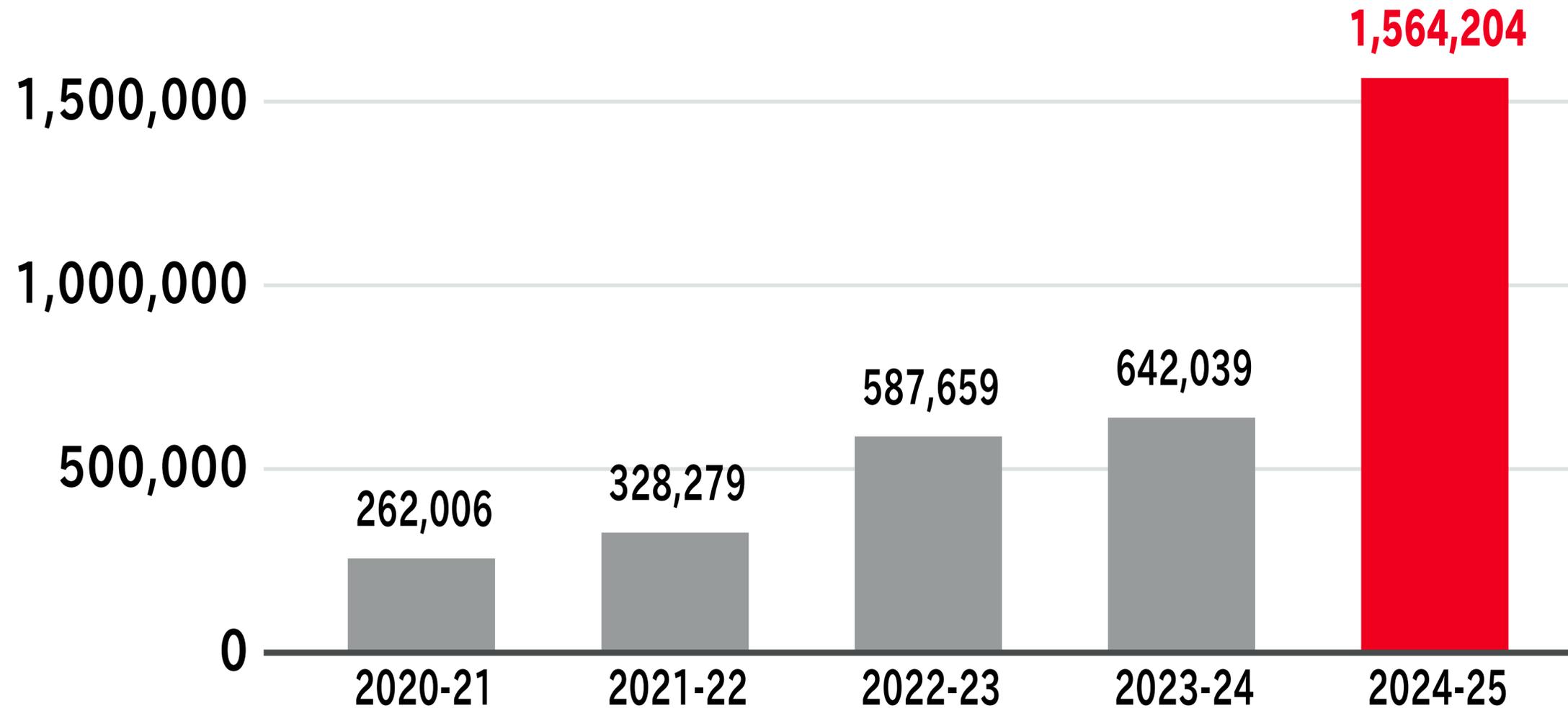
税引き前純利益(過去5年)





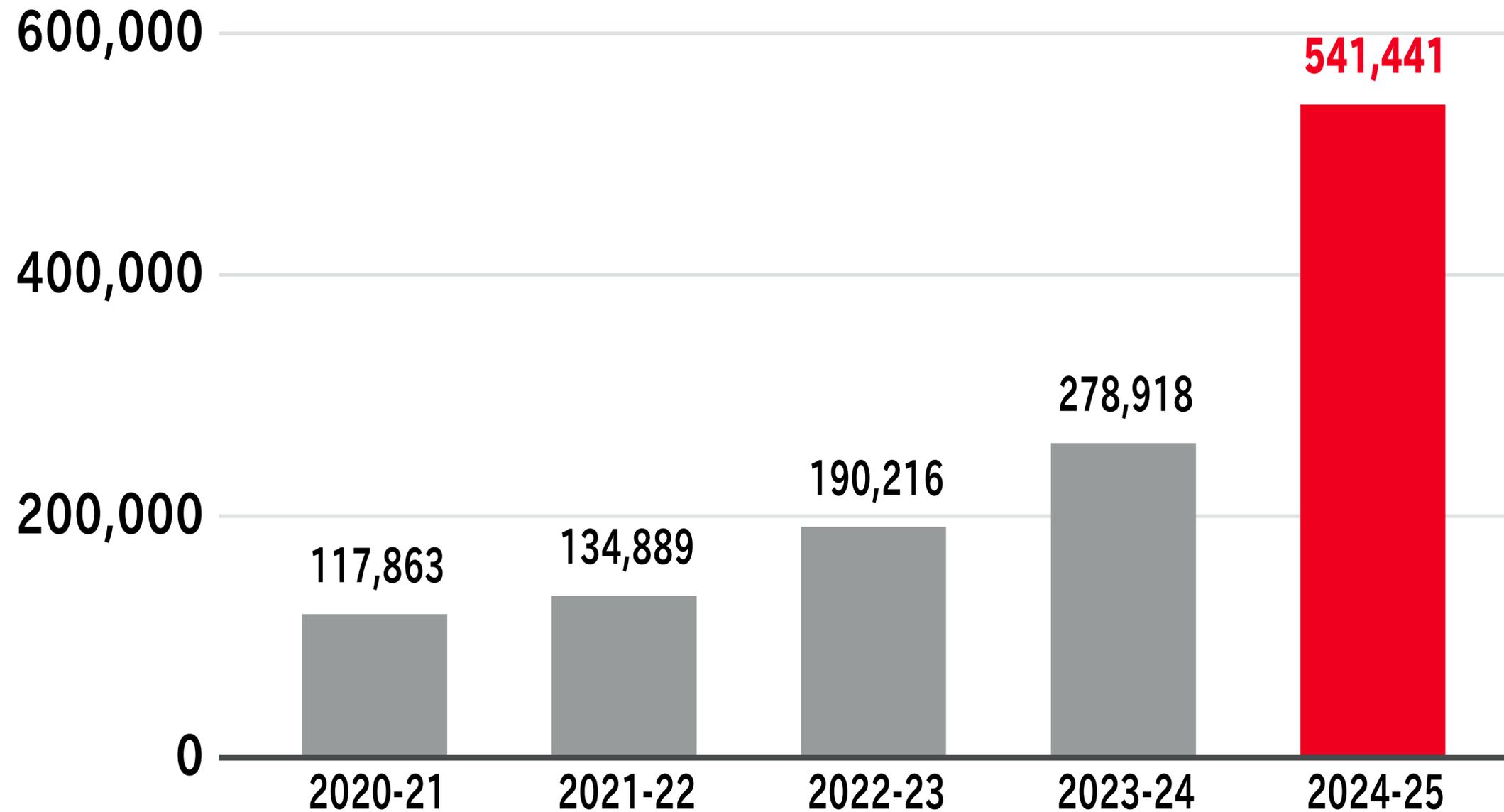
- 販売メニュー改定による増額
 - ・ アリーナ移転に伴う販売メニュー数の増加
 - ・ 広告価値が高いメニューの設計
 - ・ 広告価値調査をしたうえで価格改定

単位: 千円 2,000,000



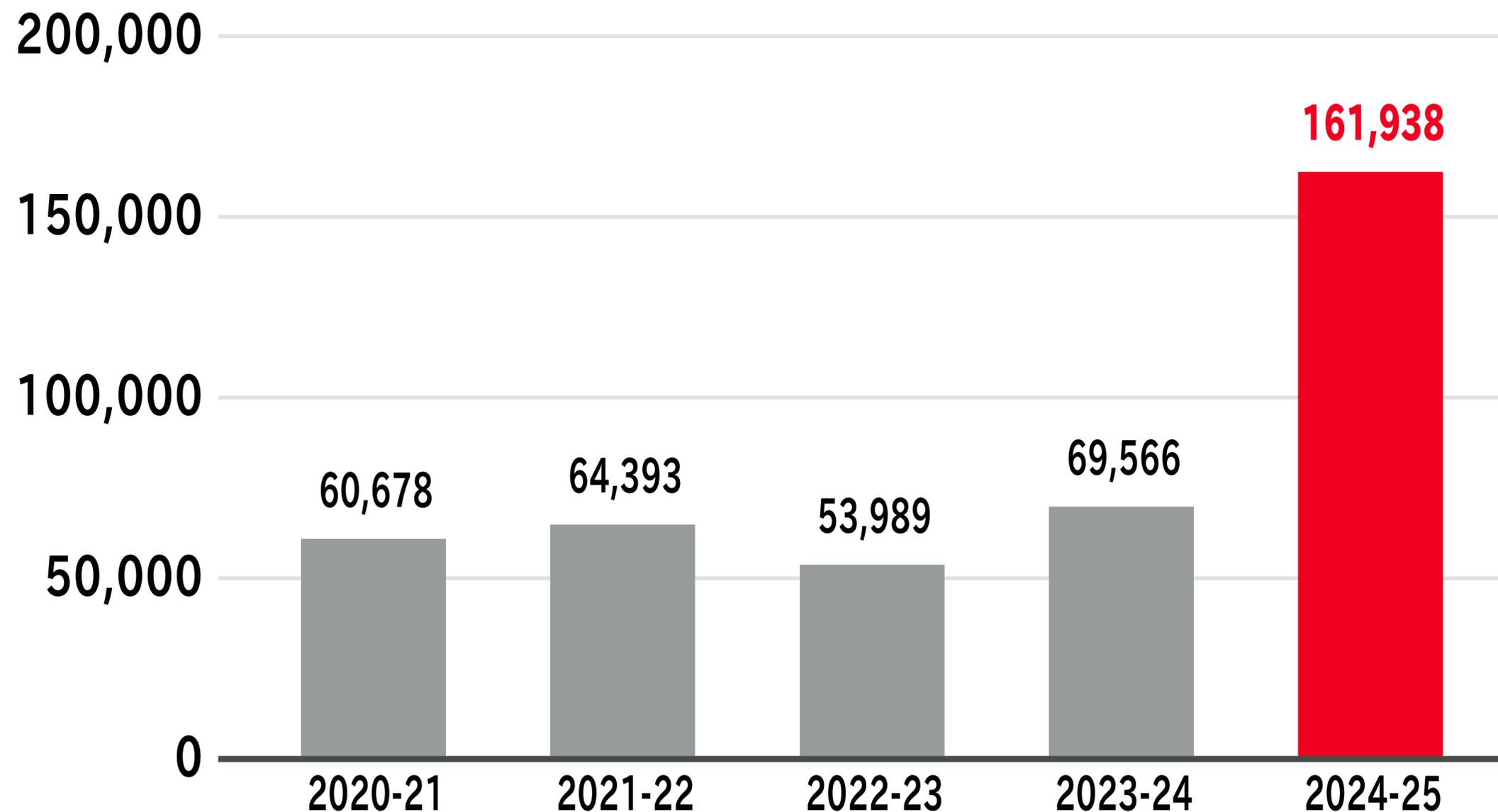
● アリーナ移転による収容人数増加、多くの試合でチケット完売

単位: 千円



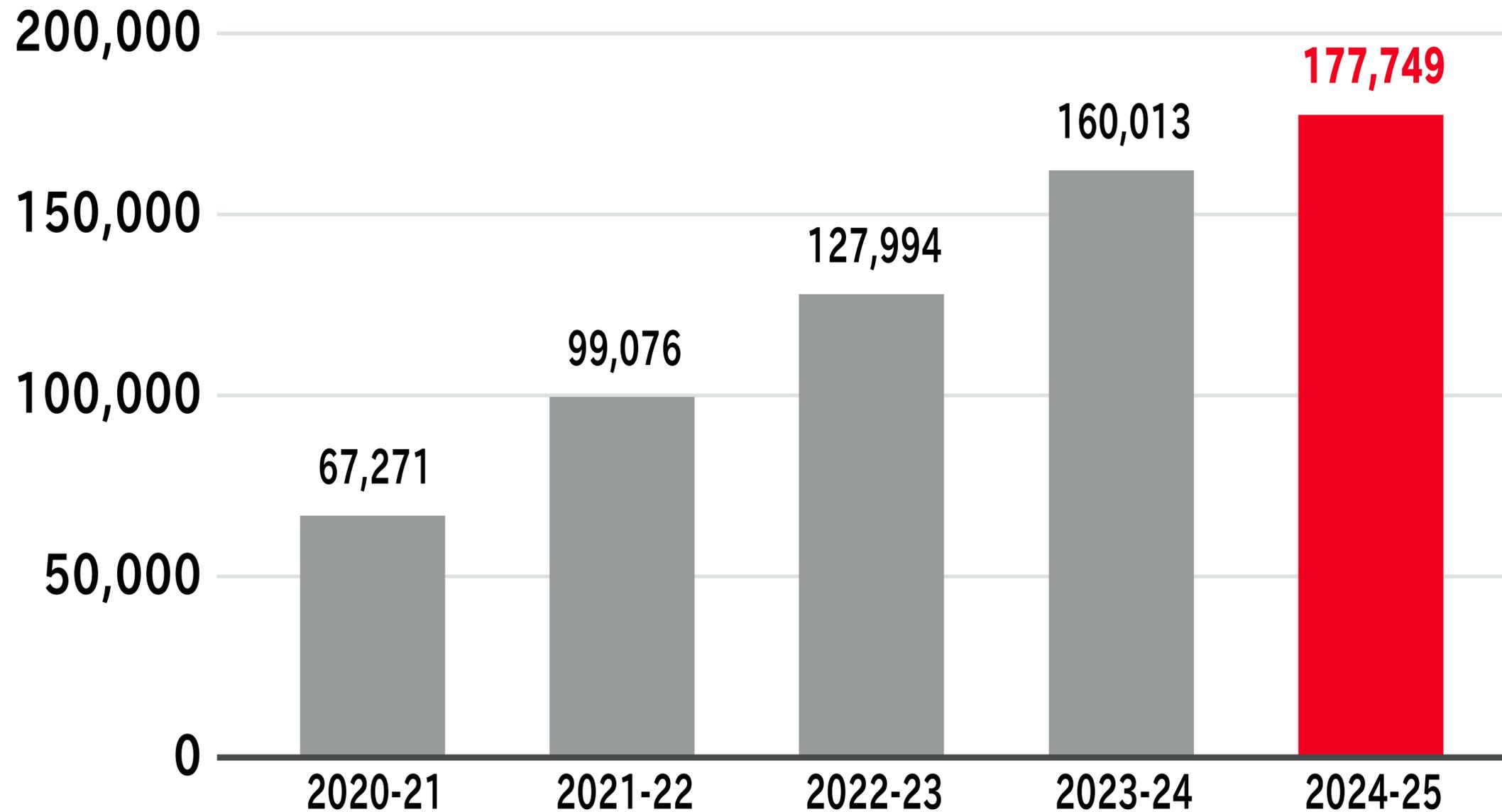
● 集客増および各種企画グッズによる売上増

単位: 千円



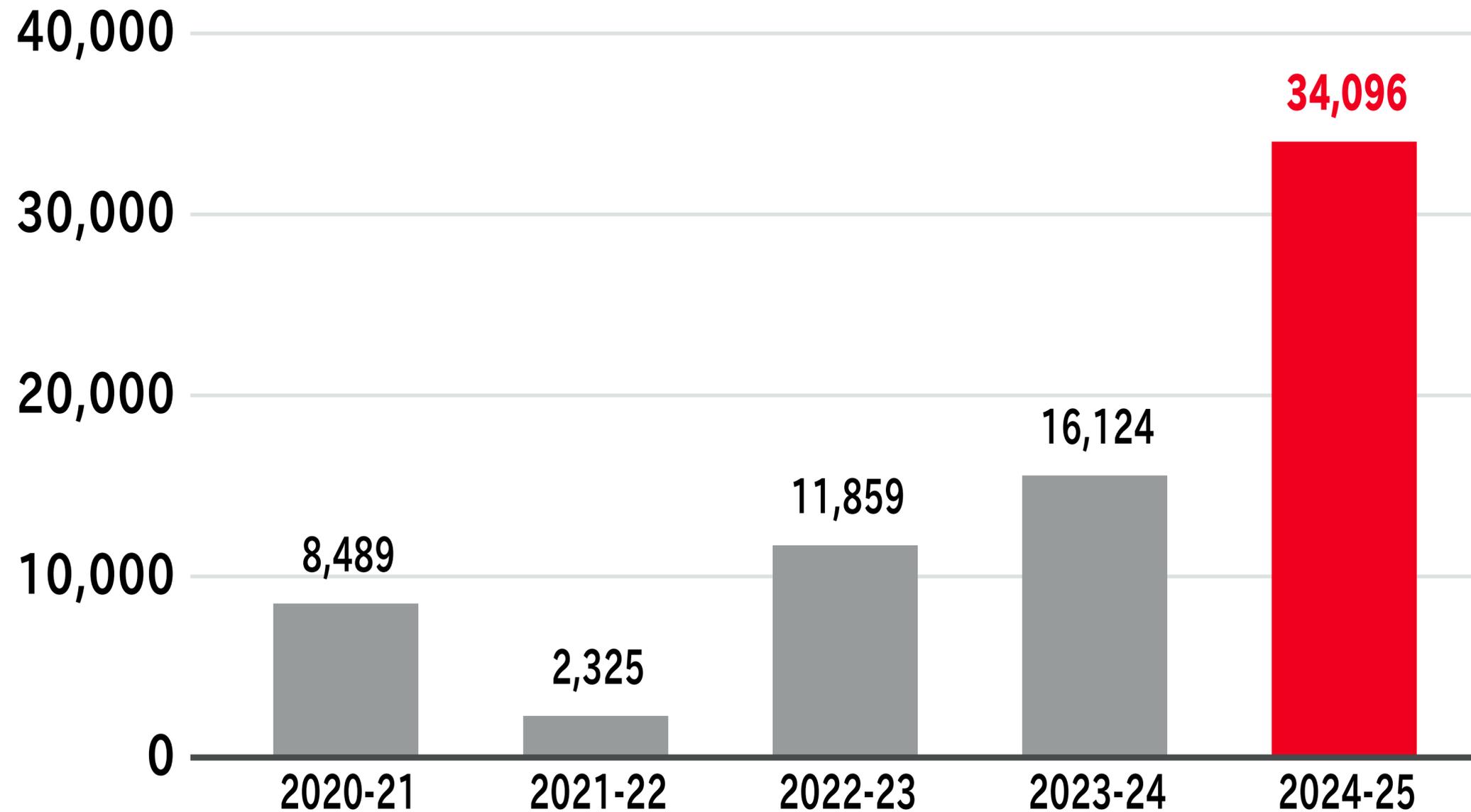
● アリーナ移転、渡邊選手、瀬川選手らの獲得から注目が集まり、売上増加

単位: 千円

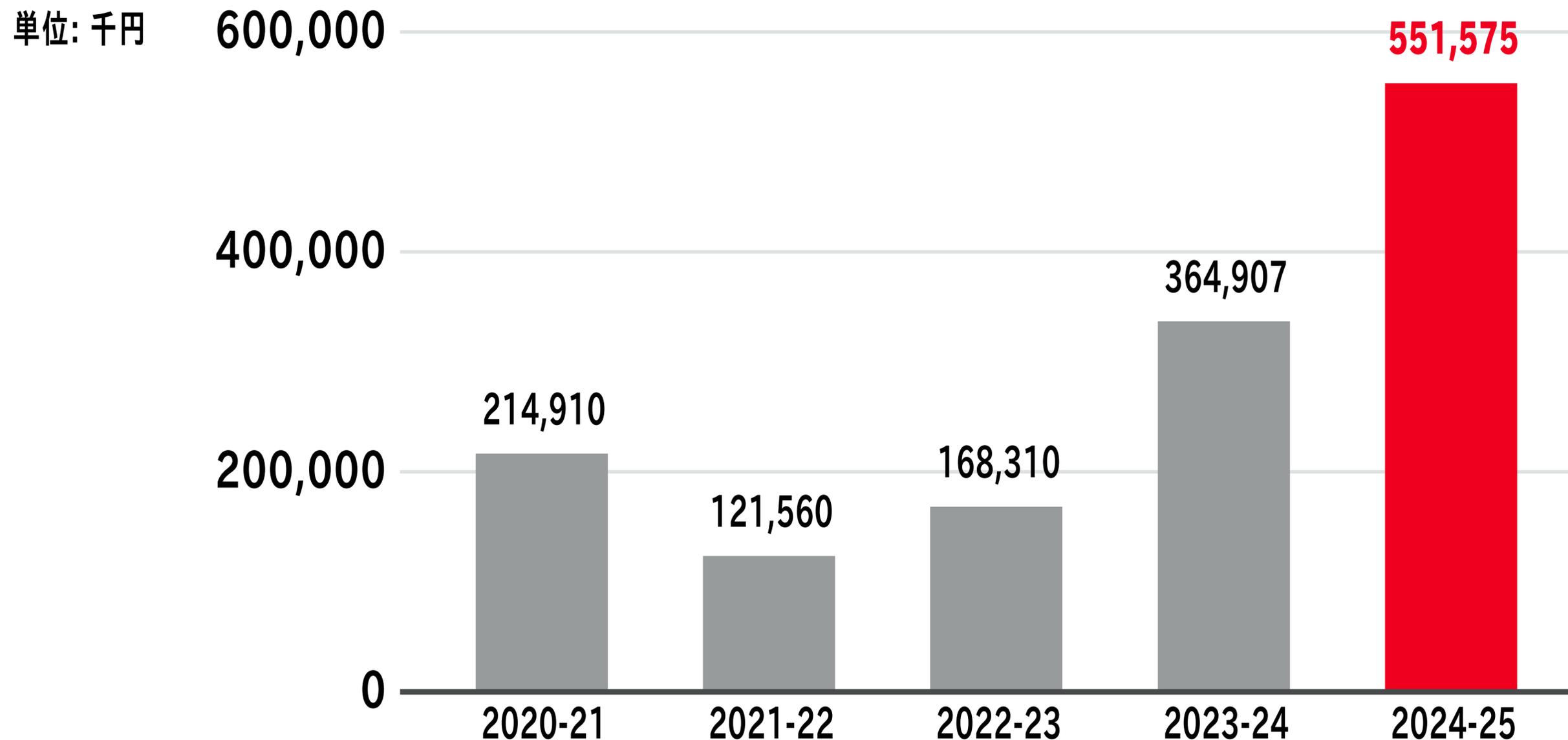


● 会員充足、新規開校による売上増加

単位: 千円



● アリーナ移転に伴う収容人数増加が売上を牽引



- VIP事業による売上増加
 - ・ 法人向けのルーム販売
 - ・ VIP選手グリーティング高評価のため、需要が増加
 - ・ プレミアムシートのサービス向上により、価値向上ならびに販売価格を変更